

Henk de marktkoopman

Henk is een zelfstandig ondernemer. Hij verkoopt t-shirts en hoodies op markten in Limburg. De kledingstukken koopt Henk in China. Hij reist zelf elk jaar twee keer naar dat land om zijn leveranciers te ontmoeten en te onderhandelen over de prijs. Omdat Henk geen Chinees spreekt en verstaat, maakt hij gebruik van tolken die hij inhuurt bij Tolk Direct Amsterdam.

Op zaterdag van 8 tot 13 uur is de weekmarkt in Sittard. Henk is dan altijd aanwezig. Uitzendbureau Flexpoint heeft ervoor gezorgd dat Ron (16 jaar) Henk gaat ondersteunen bij zijn werk.

Henk nodigt Ron uit om wat zaken door te spreken voor de eerste werkdag. “Ron, het is hartstikke simpel. Zaterdagochtend om 7 uur meld jij je bij de marktmeester om een kraampje te regelen naast de bloemenkraam. Hier is een briefje van 20 euro, dat je aan hem kunt geven. Ik kom om 7.15 uur met mijn bestelbus. Jij laadt de kleding uit en legt ze netjes in de kraam, geordend op merk en maat. De merken en de maten moeten goed zichtbaar zijn, zodat mensen snel kunnen vinden wat bij hen past. Ik maak een opvallende poster, zodat je van veraf kunt zien waarmee we stunten. Ook maak ik een kaart met ‘op = op’. Jij moet ervoor zorgen dat de kraam er netjes uit blijft zien en dat ik op tijd koffie krijg. Ik neem gevulde thermoskannen en bekers mee.”

Zaterdag om 7 uur staat Ron bij de marktmeester. Het lukt om een kraam bij de bloemen te krijgen. Henk arriveert op de afgesproken tijd met zijn bestelbus. Samen laden de twee de kledingstukken uit. Om 7.50 uur liggen de t-shirts en hoodies netjes in de kraam.

Om 8 uur opent de markt. Henk maakt praatjes met klanten en wijst op de beperkte voorraad. Ron zorgt ervoor dat de kraam er steeds netjes uitziet en dat Henk koffie heeft. Ook luistert hij goed naar de vragen die klanten aan Henk stellen.



Hoodies



T-shirts